Comunicato stampa

Sharbie S.r.l. sigla con Ailux un accordo triennale del valore di € 3,24 milioni per la fornitura di servizi di Help Desk tecnico specialistico

Il contratto ha una durata di 36 mesi e amplia al mondo della distribuzione dell'energia il mercato dei servizi offerti dalla piattaforma del Gruppo iVision Tech

Martignacco (UD), 7 luglio 2026 – **iVision Tech S.p.A.**, ("**iVision Tech**" o la "**Società**"), PMI Innovativa e realtà d'eccellenza del manufacturing «*Made in Italy*» attiva nella progettazione e produzione di montature di occhiali, specializzata in soluzioni tecnologiche e digitali per smart glasses per uso privato, professionale e industriale, proprietaria dello storico marchio dell'occhialeria francese d'alta gamma "Henry Jullien" (congiuntamente il "**Gruppo**"), quotata sul sistema multilaterale di negoziazione Euronext Growth Milan (EGM) organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A., rende noto che in data odierna la propria controllata **Sharbie S.r.l. ha siglato un accordo triennale con AiLux S.r.l.** per la fornitura di un servizio di Help Desk tecnico specialistico a supporto degli installatori nelle attività di configurazione, installazione, collaudo e validazione finale con il cliente/DSO (distributori di energia) dei dispositivi CCI (Concentratori e Controllori Intelligenti, dispositivi hardware che raccolgono e aggregano dati o flussi da più fonti per ottimizzare la prestazione di reti e impianti).

Il contratto ha una durata prevista di **36 mesi**, con avvio indicativo dal mese di luglio 2026, e un corrispettivo complessivo stimato in **Euro 3.240.000**.

Sharbie (www.sharbie.com) è una società tecnologica B2B che sviluppa e gestisce soluzioni digitali e servizi operativi per aziende e reti professionali, con particolare esperienza nei settori della mobilità, del fleet management, dell'assistenza tecnica e dell'help desk industriale.

AiLux, technology manufacturer, sviluppa sistemi di comunicazione e automazioni per il bilanciamento, la stabilità e la sicurezza delle reti elettriche e gas con soluzioni innovative, customizzate e compliance alle specifiche tecniche di Terna, Enel e Snam.

Il servizio sarà erogato da Sharbie principalmente da remoto attraverso un sistema di ticketing integrato con canali telefonici, WhatsApp Business e videoconferenza, garantendo agli installatori un punto di contatto rapido e qualificato durante tutte le fasi operative sul campo.

Tra le attività incluse nel perimetro del servizio figurano la presa in carico delle richieste, la verifica preliminare dei dati di impianto e dei prerequisiti tecnici, il supporto alla configurazione dei principali protocolli di comunicazione, la verifica di alimentazione, connettività e comunicazione con meter, inverter e piattaforme, l'assistenza durante le prove funzionali e il supporto nell'interfaccia con il distributore di energia (DSO).

Per l'erogazione del servizio, Sharbie metterà a disposizione un presidio medio di 25 operatori, un Project Manager dedicato e almeno un coordinatore operativo, con la possibilità di incrementare l'organico.

Stefano Fulchir, Amministratore Delegato di iVision Tech ha dichiarato: «*Siamo particolarmente lieti di proseguire la collaborazione con AiLux, un rapporto già solido e consolidato che vede DEC Elettronica, società di iVision Tech, impegnata nella produzione di schede elettroniche per il Gruppo. Il nuovo contratto con la neoacquisita Sharbie rappresenta un ulteriore passo importante per questa collaborazione, aprendo le porte allo sviluppo di un servizio di rilievo strategico. In quest'ottica, stiamo già valutando di estendere l'offerta con soluzioni di smart glasses dedicati all'uso professionale, con l'obiettivo di integrare tecnologie innovative a supporto di tecnici specializzati e altre figure operative sul campo*».

Giacomo Vianelli, CTO e socio di maggioranza di Ailux S.r.l. ha dichiarato: «*Questa collaborazione dimostra quanto AiLux stia investendo in un sistema di O&M (Operation&Maintenance) finalizzato a fornire il miglior servizio di assistenza disponibile sul mercato, offrendo alla propria clientela strumenti concreti e tracciabili per metterla in condizioni tali da poter raggiungere tutti gli obiettivi e le scadenze imposte da Arera con le sue delibere. Questa collaborazione ci consentirà di abbattere sensibilmente i tempi di attesa per la messa in servizio dei nostri CCI (Controllori Centrali Impianto)*».

****

Si rende noto che per la diffusione delle informazioni regolamentate, la Società si avvale del sistema di diffusione 1INFO-SDIR (www.1info.it), gestito da Computershare S.p.A., con sede in Milano, Via Lorenzo Mascheroni n. 19, autorizzato da CONSOB.

Il presente comunicato stampa è disponibile anche sul sito *internet* www.ivisiontech.eu (sezione *Investor Relations*/Comunicati Stampa Finanziari) e su www.1info.it.

****

iVision Tech S.p.A.

iVision Tech S.p.A. («iVision Tech» o la «Società»), PMI Innovativa con sede legale a Milano e stabilimento produttivo a Martignacco (UD), è una realtà d'eccellenza del manufacturing «Made in Italy» attiva nella progettazione e produzione di montature di occhiali da vista e occhiali da sole in acetato nonché di occhiali combinati ovvero con frontali in acetato e aste in metallo. La Società opera come wholesaler in collaborazione con importanti brand internazionali del settore della moda luxury gestendo un ciclo produttivo integrato composto mediamente da 36 processi produttivi concatenati che vanno dal disegno a mano e/o dalla prototipazione in 3D fino alle fasi finali di assemblaggio e finissaggio per poi procedere al confezionamento del prodotto. La Società svolge la propria attività nello stabilimento di proprietà di circa 5.000 mq sito in Friuli-Venezia Giulia che rappresenta per il livello professionale del personale specializzato, per le tecnologie utilizzate e le procedure adottate, una delle realtà all'avanguardia nel settore italiano dell'occhialeria. iVision Tech opera attraverso la divisione "iVision Eyewear" che si focalizza su produzioni: i) conto lavoro - prototipazione, ingegnerizzazione e industrializzazione del prodotto; ii) conto pieno – lavorazione dell'occhiale dalla fase della progettazione all'imballaggio fino alla consegna; iii) semifiniti – lavorazione dell'occhiale solo nelle fasi di finissaggio e assemblaggio. La divisione "iVision R&D" è dedicata

alle attività di ricerca e sviluppo per innovazioni tecnologiche da applicare agli occhiali nonché al prodotto brevettato "iSee" pensato per ipovedenti e non vedenti. Dal 2023 IVision Tech è inoltre presente sul mercato retail con il brand Henry Jullien, rilevato mediante l'acquisizione del ramo d'azienda MAISON HENRY JULLIEN SAS. Henry Jullien, marchio francese con oltre 100 anni di storia, si è distinto sul mercato internazionale dell'occhialeria per aver sviluppato indiscusse abilità nella lavorazione delle montature con la tecnica Doublé Or. A partire da marzo 2024, iVision Tech ha acquisito una partecipazione di maggioranza pari al 60% del capitale sociale di IVILENS OOD, una società bulgara specializzata nella produzione e commercializzazione di lenti oftalmiche finite e semifinite. Nel giugno 2025, la Società ha acquisito il 100% del capitale sociale di D.E.C. Elettronica S.r.l., azienda specializzata nella design authority, con una forte expertise nella progettazione interna e produzione di schede e apparecchiature elettroniche personalizzate. Nel giugno 2026, iVision ha acquisito il 100% di Sharbie S.r.l., piattaforma tecnologica che sviluppa soluzioni digitali e servizi operativi B2B, help desk tecnico, fleet management.

CONTATTI

iVision Tech S.p.A.
Stefano Fulchir – Investor Relations Manager
E-mail investors@ivisiontech.eu
Tel. +39 04321483801

Euronext Growth Advisor & Specialist
Integrae SIM S.p.A.
Piazza Castello, 24
20121 - Milano
E-mail info@integraesim.it
Tel. +39 02 80506160

Media Relation
Spriano Communication & Partners
Fiorella Girardo
E-mail fgirardo@sprianocommunication.com
Tel. +39 348 8577766
Jacopo Ghirardi
E-mail jghirardi@sprianocommunication.com
Tel. +39 333 7139257